

# 取引先を増やしたい!

## 近道してきた! 私の販路開拓 最短で販路を構築してきた体験を語る

講師の小松昌裕さんは、高知商工会議所が取組む伴走型支援を受け創業されました。カーコーティング業という競合が多い業種でありながら、窓口相談を数回受け早期に自立を果たし、大手ディーラー各社と契約を結ぶなど、安定した販路を確立されました。

小松さんの体験談を聴き、参加者からの質問をぶつけることで「新たな取組みのきっかけ」、「販路開拓の方法」、「事業計画策定のメリット」について理解を深めて頂きます。

「なにかから取組んで良いかわからない」、「顧客管理の方法は?」、「どうしたら取引先を増やせるか?」、「どのような支援策があるのか?」など、このセミナーを通じてヒントを掴んでください。

成功事例に学ぶ

### 3つの気づきを引き出します

- ① 新たな取組みのきっかけ
- ② 販路開拓の方法
- ③ 事業計画策定のメリット



#### ■ 講師

小松 昌裕氏 (こまつ まさひろ)

車磨き・カーコーティング・建築コーティング専門店  
Car Wash KTEX

高知商工会議所の取組む伴走型支援を受けて創業される。

数回の窓口相談によって、早期自立を果たし、難しい業種でありながら軌道にのせる。

カーコーティング業は、取次店などがたくさんあり、自動車に関連する事業を行っているところがたくさんあるため、当初無理かと思われたが、十分な検討を重ねることで、初期段階の糸口が見つかる。半年後には、大手ディーラー各社、知名度のある中古車販売店、買い取り店との契約を結ぶことができ、安定した販路を確立される。



#### ■ 進行

川上 正人氏 (かわかみ まさと)

株式会社 流通プランニング研究所  
(代表取締役・中小企業診断士)

青山監査法人に勤務の後、平成5年経営コンサルタントとして独立し、平成11年12月、株式会社流通プランニング研究所を設立、代表取締役に就任し、現在に至る。中小企業診断士に加え、一級販売士及び消費生活アドバイザー等の資格を有し、特に販路開拓についての講義を得意とし、大学や商工会議所、支援機関等の講師として全国で活躍中。

# 「販路開拓セミナー」

参加  
無料

開催日 平成28年10月3日(月) 13:00~17:00

場所 福山商工会議所 9階 会議室

定員 50名(定員になり次第締切ります)

申込方法 裏面の申込書に必要事項をご記入のうえ、

9月26日(月)までにFAXにてお申込みください。

※駐車場は有料となります。また手狭なため、お車でのご来場はご遠慮願います。

申込・問合せ

福山商工会議所  
経営課

〒720-0067 福山市西町 2-10-1  
TEL: (084) 921-8734  
FAX: (084) 922-0100

申込方法については、裏面をご覧ください。



## カリキュラム

テーマ	時間
■ 共通する経営者の悩みと解決法	13:00～13:20
■ 近道してきた！私の販路開拓 最短で販路を構築してきた体験を語る	13:20～14:10
■ 素朴な疑問と聞いてみたいことのまとめ	14:10～14:30
■ 価値観が変わる質疑応答	14:30～16:30
■ ビジネスチャンスのつかみ方	16:30～16:50
■ 事務局からのご案内	16:50～17:00
■ 終了	17:00

## 参加申込書

事業所名			TEL	
所在地			FAX	
参加者ご役職		参加者ご氏名		
業種				

<b>企業概要</b> <small>例) 業歴〇〇年、取引先、取扱商品、主な施行、取扱サービス、自社・従業員の特長</small>	
<b>現在、力を入れて取組んでいること</b> <small>例) 〇〇の販売に力を入れている、大都市の商談会に積極的に参加している。</small>	

【個人情報の取扱いについて】 ご記入頂きました情報は、福山商工会議所からの各種連絡、情報提供のため利用するほか、セミナーの参加者名簿として使用します。

必要事項をご記入のうえ、FAXでお申し込みください。

**FAX. 084-922-0100** 申込締切 **9月26日(月)**  
福山商工会議所 経営課 担当 堀

