

# 2020 創業塾カリキュラム

5日間

で合計**25時間**の**集中講座**

月 日	テーマ・内容	講師
<b>第1日目</b> 9月 19日(土) 10:00～16:00	<b>【オリエンテーション】</b> ・経営者の心構えとは？ ・副業兼業時代の起業 <b>【福山創業塾卒業生の創業体験談】</b> ・アップ 代表 上野康弘さん ・Nail-Kishimi 代表 岸本広美さん <b>【ビジネスアイデアの見つけ方】</b> ・令和時代のビジネスのコツ ・あなたのアイデアを話そう(グループワーク) ・仲間と作るビジネスアイデア(グループワーク)	おかもと診断士事務所 岡本 泰之 氏(中小企業診断士)  令和元年度創業塾受講者 平成28年度創業塾受講者
<b>第2日目</b> 9月 26日(土) 10:00～16:00	<b>【ビジネスモデルを考える!】</b> ・ビジネスモデルづくりのコツ～SDGsの視点～ ・4つの流れで仕組みづくり ・ビジネスモデルを考えよう(グループワーク) <b>【売れ続ける顧客の作り方】</b> ・顧客を設定するコツとツボ ・売れ続ける仕掛けづくり	(株)アイムサプライ 代表取締役 伊豆田 功 氏(中小企業診断士)
<b>第3日目</b> 10月 3日(土) 10:00～16:00	<b>【創業融資制度の紹介】 10:00～10:40</b> ・資金計画の立て方 ・日本政策金融公庫の借入 <b>【創業する人へのサポート制度】 10:40～11:00</b> ・ひろしま産業振興機構によるサポート <b>【利益が上がる価格&amp;収支計画のコツ】 11:00～16:00</b> ・利益を上げる価格戦略とは?…消費税に注意! ・創業者に必要な利益感覚 ・収支計画の考え方と納税意識	日本政策金融公庫 融資課長(予定)  ひろしま創業サポートセンター  山崎税理士事務所 山崎 欣亮 氏(税理士)
<b>第4日目</b> 10月 10日(土) 10:00～16:00	<b>【売れる販売促進】 10:00～14:00</b> ・開業時に必要な販促ツール ・開業時の営業のコツ <b>【ビジネスプラン作成】 14:00～16:00</b> ・ビジネスプラン作成の意味 ・必要書類への記入方法	(株)アイムサプライ 代表取締役 伊豆田 功 氏(中小企業診断士) おかもと診断士事務所 岡本 泰之 氏(中小企業診断士)
<b>第5日目</b> 10月 17日(土) 10:00～16:00	<b>【ビジネスプランの発表】 10:00～15:30</b> ・個別指導 ・ビジネスプランの発表 ・改善点のアドバイス  <b>【後継者バンク事業の紹介】 15:30～15:45</b> <b>【会議所の支援制度の紹介】 15:45～16:00</b>	(株)アイムサプライ 代表取締役 伊豆田 功 氏(中小企業診断士) おかもと診断士事務所 岡本 泰之 氏(中小企業診断士) 広島県事業引継ぎ支援センター 福山商工会議所

- ・受付が完了した方には、事前に受講票を送付しますので、当日は必ず受講票をご持参ください。 ・駐車場は、有料になります。
- ・来館者の方は、マスクを着用し、咳エチケットや消毒等の感染予防対策にご協力ください。
- ・体調がすぐれない場合は、来館を自粛ください。

※ホームページ (URL <http://www.fukuyama.or.jp/>) またはFAXでお申し込みください。

令和2年度 創業塾 申込書

FAX (084) 922-0100

(ふりがな)	福山地域中小企業支援センター 行
●氏名	性別 男・女 年齢 歳
●住所 〒	メールアドレス
●TEL	開業予定 有・無 (有の場合 開業予定日: 年 月頃)
●創業したい事業の具体的内容、創業塾に対する要望等	

※ご記入いただいた情報は、セミナー運営および商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用することがあります。  
 ※クールビズ実施中(5月から10月)につき、軽装にてご参加ください。