

# 2021 「創業塾」カリキュラム

## 5日間 で合計25時間の集中講座

月 日	テ マ ・ 内 容	講 師
1 日 目	<b>9月 11日(土)</b> <b>【オリエンテーション】</b> • 経営者の心構えとは? 人生と創業 志の実現に向けて <b>【福山創業塾卒業生の創業体験談】</b> • (株)つばさ製帽所 代表取締役 河相 翼さん • つぐみ漢方堂薬局 代表 藤原 夏江さん <b>【ビジネスアイデアの見つけ方】</b> • 新たな時代のビジネスとは • あなたのアイデアを話そう (グループワーク) • 仲間と作るビジネスアイデア (グループワーク)	おかもと診断士事務所 岡本 泰之 氏 (中小企業診断士)  令和元年度創業塾受講者 令和2年度創業塾受講者
2 日 目	<b>9月 18日(土)</b> <b>【成功するビジネスモデル】</b> • マーケティングとは何か • 売れる仕組みではなく「欲しい」の創造 • 買い続けてもらうためのマーケティング • ビジネスマodelを考えよう (グループワーク) <b>【売れ続ける顧客の作り方】</b> • 顧客を設定するコツとツボ • 売れ続ける仕掛けづくり	(株)アイムサプライ 代表取締役 伊豆田 功 氏 (中小企業診断士)
3 日 目	<b>9月 25日(土)</b> <b>【創業融資制度の紹介】 10:00 ~ 10:40</b> • 資金計画の立て方 • 日本政策金融公庫の借入 <b>【創業する人へのサポート制度】 10:40 ~ 11:00</b> • ひろしま産業振興機構によるサポート <b>【創業者のためのお金の話】 11:00 ~ 16:00</b> • 創業者に必要な利益感覚・価格戦略 • 創業時に必要な届出と会計の知識 • 価格戦略と売上目標 • 行動経済学でみる顧客心理と価格設定	日本政策金融公庫 融資課長  ひろしま創業サポートセンター  山崎税理士事務所 山崎 欣亮 氏 (税理士)
4 日 目	<b>10月 2日(土)</b> <b>【売れる販売促進】 10:00 ~ 14:00</b> • 開業時に必要な販促ツール • 開業時の営業のコツ <b>【ビジネスプラン作成】 14:00 ~ 16:00</b> • ビジネスプラン作成の意味 • 必要書類への記入方法	(株)アイムサプライ 代表取締役 伊豆田 功 氏 (中小企業診断士) おかもと診断士事務所 岡本 泰之 氏 (中小企業診断士)
5 日 目	<b>10月 9日(土)</b> <b>【ビジネスプランの発表】 10:00 ~ 15:30</b> • 個別指導 • ビジネスプランの発表 • 改善点のアドバイス <b>【後継者バンク事業の紹介】 15:30 ~ 15:45</b> <b>【会議所の支援制度の紹介】 15:45 ~ 16:00</b>	(株)アイムサプライ 代表取締役 伊豆田 功 氏 (中小企業診断士) おかもと診断士事務所 岡本 泰之 氏 (中小企業診断士) 広島県事業承継・引継ぎ支援センター

- 受付が完了した方には、事前にメールまたはFAXにてご案内します。
- 駐車場は、有料になります。
- ※講師は全て予定
- 来館の方は、マスクを着用し、咳エチケットや消毒等の感染予防対策にご協力ください。
- 体調がすぐれない場合は、来館を自粛ください。
- 市内で新型コロナウイルスの感染が拡大した場合、日程変更や本セミナーを中止する場合もあります。

※表面のQRコード・ホームページ ( URL <https://www.fukuyama.or.jp/> ) またはFAXでお申し込みください。

### 令和3年度 創業塾 申込書

FAX (084) 922-0100

福山地域中小企業支援センター 行

(ふりがな) ● 氏名	職業	性別 男・女	年齢 歳
● 住所 〒	メールアドレス		
● TEL	開業予定 有・無 (有の場合 開業予定日 : 年 月頃)		
● 創業したい事業の具体的な内容、創業塾に対する要望等			

※ご記入いただいた情報は、セミナー運営および商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用することができます。

※クールビズ実施中（5月から10月）につき、軽装にてご参加ください。

QRコードは(株)デンソーウェーブの登録商標です