

令和5年度「ふくやま創業塾」

日 時	テ ー マ ・ 内 容	講 師
第 1 日 目 9月23日(土) 10:00～16:00	【オリエンテーション】 経営者の心構えとは？ 創業への想いをパワーにする 【ふくやま創業塾卒業生の創業体験談】 (株)YOLO 代表取締役 真野 恵美子さん Bears On Films 代表 柳田 侑槻さん 【ビジネスアイデアの見つけ方】 事業成功の法則 人生の棚卸と事業アイデアの発見 あなたのアイデアを話そう（グループワーク）	おかもと診断士事務所 岡本 泰之氏 （中小企業診断士） 令和4年度創業塾受講者 令和4年度創業塾受講者
第 2 日 目 9月30日(土) 10:00～16:00	【マーケティング戦略】 マーケティングとは何か 強みを活かし、弱みを逆手に取るマーケティング 商圏崩壊時代の顧客ターゲティング ビジネスモデルを考えよう（グループワーク） 【顧客視点から考える】 「売れ続ける仕組み」の作り方 4P×データ活用で新しい時代の顧客づくりを考える	(株)アイムサプライ 代表取締役 伊豆田 功氏 （中小企業診断士）
第 3 日 目 10月7日(土) 10:00～16:00	【売れる販売促進】 10:00～12:00 開業時に必要な販促ツール 開業時の営業のコツ 【創業融資制度の紹介】 13:00～13:40 資金計画の立て方 日本政策金融公庫の借入 【創業する人へのサポート制度】 13:40～14:00 ひろしま産業振興機構によるサポート 【ビジネスプラン作成】 14:00～16:00 ビジネスプラン作成の意味 必要書類への記入方法	(株)アイムサプライ 代表取締役 伊豆田 功氏 （中小企業診断士） 日本政策金融公庫 融資課長（予定） ひろしま創業サポートセンター おかもと診断士事務所 岡本 泰之氏 （中小企業診断士）
第 4 日 目 10月14日(土) 10:00～16:00	【創業期のネット・SNS活用】 10:00～11:00 ホームページやSNSを活用した集客術 事例紹介 【創業者のためのお金の話】 11:00～16:00 創業時に必要な税務手続きと会計の知識 利益を上げるための価格戦略 収支計画の考え方 行動経済学でみる顧客心理と価格設定 インボイス制度の概要	(株) Answer 代表取締役 上野 リサ氏 （WEB マーケティング専門家） 山崎税理士事務所 山崎 欣亮氏 （税理士）
第 5 日 目 10月21日(土) 10:00～16:00	【ビジネスプランの発表】 10:00～15:45 個別指導 ビジネスプランの発表 改善点のアドバイス 【会議所の支援制度の紹介】 15:45～16:00	(株)アイムサプライ 代表取締役 伊豆田 功氏 （中小企業診断士） おかもと診断士事務所 岡本 泰之氏 （中小企業診断士）

※講師は全て予定

受講特典

本セミナーは、産業競争力強化法に基づく「特定創業支援事業」です。本セミナーを受講された方は、創業支援機関の他の創業支援事業と合わせることで、株式会社等を設立する際の登録免許税の軽減措置や信用保証枠の拡大等の特例を受けることが出来ます。

適用条件 適用条件1ヶ月以上に渡り4回以上支援を受け、「経営」「財務」「人材育成」「販路開拓」のノウハウを習得できたと認められる場合等

●福山市以外の広島県内の他の自治体で創業される場合も特典が適用されます。

●特典の詳細は、福山市(産業振興課084-928-1039)までお問い合わせください。

本セミナーで対応する項目 経営・財務・販路開拓